ERFOLGSPFAD



SALES & ACCOUNT CONSULTANT

ZERTIFIZIERTE FACHKRAFT FÜR VERTRIEB UND KUNDENMANAGEMENT

BGS-V3.1

Der Vertrieb ist einer der wichtigsten Bereiche in Unternehmen und bietet konstant hohe Beschäftigungschancen. In dieser Weiterbildung lernen Sie, Kunden professionell zu beraten, Verkaufsprozesse zu steuern und langfristige Beziehungen aufzubauen. Unternehmen suchen motivierte Mitarbeiter, die aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen und Umsätze steigern. Sie erwerben praxisnahe Kompetenzen in Kommunikation, Verhandlung und Kundenanalyse. Diese Qualifikation ist branchenübergreifend einsetzbar und eröffnet Ihnen vielfältige Jobmöglichkeiten. Ihre Chancen auf eine schnelle Integration in den Arbeitsmarkt sind besonders hoch, da qualifizierte Vertriebsmitarbeiter in nahezu allen Unternehmen kontinuierlich gesucht werden und schnell einsetzbar sind.

Fortbildungsinhalte:

- Grundlagen des Vertriebs und Verkaufsprozesse
- Kundenanalyse und Zielgruppenentwicklung
- Angebots- und Verhandlungsmanagement im Vertrieb
- Account Management und Kundenbeziehungsmanagement
- Digitale Vertriebsinstrumente und CRM-Systeme
- Vertriebssteuerung, Reporting und Vertriebskennzahlen

100% förderfähig über einen Bildungsgutschein:

- Förderfähig nach § 81 und § 82 SGB III durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter bei Vorliegen der Voraussetzungen
- Berechtigte erhalten 100% der Fortbildungskosten sowie ggf. weitere Aufwendungen wie Fahrtkosten oder Kinderbetreuung

Durchführung:

- Online-Seminar mit Live-Unterricht, ggf. berufsbegleitend
- Umfang: 560 UE (420 Stunden)
- 3 Monate Vollzeit (35h/Wo.) o. 6 Monate Teilzeit (17,5h/Wo.)
- Optional mit „CareerBoost" inkl. Praktikum und Unterstützung im Bewerbungsprozess
- Abschluss: Zertifikat (Erfolgspfad)
- Maßnahmenummer: 237/245/26

Voraussetzungen:

- Teilnehmer: Arbeitslos, von Arbeitslosigkeit bedroht oder angestellt und mit Bedarf an beruflicher Qualifizierung
- Technisch: Laptop/PC, Webcam, Headset oder Mikrofon u. Lautsprecher, stabiler Internetzugang. (Nach Absprache Verleih der Ausstattung möglich.)

Alle Informationen und weitere kombinierbare Module finden Sie auf: **erfolgspfad.de/bgs**

ERFOLGSPFAD
www.erfolgspfad.de

Erfolgspfad GmbH
Hinüberstraße 4
30175 Hannover

Telefon: 0511 71 10 99 92
Freecall: 0800 99 99 399
E-Mail: info@erfolgspfad.de

AZAV Trägerzulassung
Nach SGB III und AZAV zugelassener Träger zur Durchführung von Maßnahmen der Arbeitsförderung
www.tuvsud.com/ms-zert